

Wir suchen

## Trainee Sales & Recruiting (m/w/d)

**Dein Ansprechpartner:**

**Frau Aylin Bauer**  
Professional/Recruiting & Services  
r +49 221 272649-53  
job-01@top-itservices.com

**Job-Kennziffer:**

370-6011

**Ihr Einsatzort:**

München

**Adresse:**

top itservices AG  
Brügelmannstraße 3  
50679 Köln  
+49 221 272649-0

**AGILE – das Traineeprogramm der top itservices AG.** Du suchst einen Arbeitgeber, der Dich aktiv auf Deinem Karriereweg begleitet? Dann suchen wir Dich! Wir sind die top itservices AG: kompetent. persönlich. initiativ. Der IT-Dienstleister mit einer mehr als 40-jährigen Erfolgsgeschichte. Gestalte gemeinsam mit uns die Arbeitswelt von morgen! Werde Teil unseres Erfolgs

Mit dem Traineeprogramm AGILE bildet Dich die top itservices AG erfolgreich zu einem topTalent aus. Profitiere von einer strukturierten und praxisnahen Ausbildung in den Bereichen Sales & Recruiting und entwickle Dich innerhalb einer Fach- und Führungslaufbahn zum Professional in einem hochdynamischen Wachstumsmarkt. Nimm die Herausforderung an und werde Teil unseres top itservices-Rekordmeister-Teams in der IT-Boom-Region München!

## Trainee Sales & Recruiting (m/w/d)

München | Festanstellung | Ab sofort oder nach Vereinbarung

### Deine Aufgaben

- Recherche potentieller Kunden (B2B Bereich) mit spannenden Projekten für unsere IT-Experten
- Telefonische Kontaktaufnahme zu Entscheidern im Rahmen einer nachhaltigen sowie partnerschaftlichen Zusammenarbeit
- Eigenständige Vereinbarung von Gesprächsterminen für unsere Vertriebsmanager
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen sowie die Begleitung der Termine mit den Sales Kollegen
- Rekrutierung potentieller Experten für tagesaktuelle Vakanzen unserer Kunden

### Dein Profil

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium
- Eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung sowie eine hohe Begeisterungsfähigkeit zeichnen Dich aus
- Dein Beitrag zum Unternehmenswachstum sowie eine nachhaltige Zielorientierung treiben Dich an
- Es macht Dir Spaß, als Networking-Profi mit deiner positiven Ausstrahlung im telefonischen und persönlichen Kunden- sowie Kandidatenkontakt zu stehen
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Dein Profil ab

### Deine Chance

- Gestalte Deine Karriere sowie Prozesse in deinem Verantwortungsbereich aktiv mit
- Vielseitige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten durch unsere interne Academy: Deine Stärken und Interessen werden gesehen und gefördert
- Wir bieten Dir durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag eine langfristige und sichere Perspektive in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Profitiere von einem attraktiven Gehalt und unserem transparenten sowie ungedeckelten Provisionsmodell
- Einfach nur mitspielen reicht Dir nicht? Komm zu uns, verstärke unser Team und gewinne zusammen mit den besten Mitspielern regelmäßig Titel
- Profitiere von unserer 40-jährigen Erfahrung und Expertise am Markt sowie einer topUnternehmenskultur, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

### INTERESSIERT?

**Erkennst Du Dich wieder?**

Dann sende Deine Unterlagen unter Angabe der Kennziffer **370-6011** an [job-01@top-itservices.com](mailto:job-01@top-itservices.com). Erste Informationswünsche und Fragen beantwortet Dir **Frau Aylin Bauer** gern telefonisch unter **+49 221 272649-53**. Wir freuen uns bald von Dir zu hören!

Brügelmannstraße 3  
50679 Köln  
+49 221 272649-0