

Wir suchen

Junior Sales Manager (m/w/d)

**Dein Ansprechpartner:**

Frau Aylin Bauer
Professional/Recruiting & Services
r +49 221 272649-53
job-01@top-itservices.com

Job-Kennziffer:

370-1152

Ihr Einsatzort:

München

Adresse:

top itservices AG
Brügelmannstraße 3
50679 Köln
+49 221 272649-0

top itservices AG: Ein Arbeitgeber auf Wachstumskurs. Du suchst einen Arbeitgeber, bei dem Du Deine fachlichen und persönlichen Kompetenzen weiterentwickeln kannst? Dann suchen wir Dich! Wir sind die top itservices AG: kompetent. persönlich. initiativ. Der IT-Dienstleister mit einer mehr als 40-jährigen Erfolgsgeschichte. Gestalte gemeinsam mit uns die Arbeitswelt von morgen! Werde Teil unseres Erfolgs!

Du hast die Möglichkeit Deine Karriere aktiv mitzugestalten und Dich innerhalb einer Fach- oder Führungslaufbahn weiterzuentwickeln. Nimm die Herausforderung in einem hochdynamischen Wachstumsmarkt an und werde Teil unseres top itservices-Rekordmeister-Teams in der IT-Boom-Region München!

Junior Sales Manager (m/w/d)

München | Festanstellung | Ab sofort oder nach Vereinbarung

Deine Aufgaben

- Eigenverantwortlicher Aufbau Deines Kundenstamms durch die proaktive Platzierung als kompetenter Ansprechpartner bei neuen Kunden
- Ganzheitliche Beratung Deiner Kunden hinsichtlich des gesamten Lösungsspektrums rund um die Personaldienstleistung
- Betreuung Deiner Kunden über den gesamten Projektzyklus im Rahmen einer nachhaltigen sowie partnerschaftlichen Zusammenarbeit
- Eigenständige Vertragsverhandlungen mit unseren Kunden und Erstellung von kundenspezifischen Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Recruiting-Team hinsichtlich der optimalen Besetzung von IT-Vakanzen

Dein Profil

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Sales Bereich
- Eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung sowie eine hohe Begeisterungsfähigkeit zeichnet Dich aus
- Dein Beitrag zum Unternehmenswachstum sowie eine nachhaltige Zielorientierung treibt Dich an
- Es macht Dir Spaß, als Networking-Profi mit Deiner positiven Ausstrahlung im telefonischen und persönlichen Kundenkontakt zu stehen
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Dein Profil ab

Deine Chance

- Gestalte Prozesse in Deinem Verantwortungsbereich aktiv mit und entwickle Dein eigenes Business
- Vielseitige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten durch unsere interne Academy: Deine Stärken und Interessen werden gesehen und gefördert
- Wir bieten Dir durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag eine langfristige und sichere Perspektive in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Profitiere von einem attraktiven Gehalt und unserem transparenten sowie ungedeckelten Provisionsmodell
- Einfach nur mitspielen reicht Dir nicht? Komm zu uns, verstärke unser Team und gewinne zusammen mit den besten Mitspielern regelmäßig Titel
- Profitiere von unserer 40-jährigen Erfahrung und Expertise am Markt sowie einer topUnternehmenskultur, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

INTERESSIERT?

Erkennst Du Dich wieder?

Dann sende Deine Unterlagen unter Angabe der Kennziffer **370-1152** an **job-01@top-itservices.com**. Erste Informationswünsche und Fragen beantwortet Dir **Frau Aylin Bauer** gern telefonisch unter **+49 221 272649-53**. Wir freuen uns bald von Dir zu hören!

Brügelmannstraße 3
50679 Köln
+49 221 272649-0